

REUSSIR SON LANCEMENT COMMERCIAL

1 jour - 7 heures

OBJECTIFS ET COMPÉTENCES VISÉES

- Identifier les enjeux du développement commercial
- Formaliser son offre de services et/ou produits
- S'approprier et concevoir des outils adaptés pour le développer une synergie commerciale
- Organiser sa démarche de développement spécifique au lancement d'activité et/ou nouvelles prestations

PROGRAMME

- **Les supports pour formaliser vos offres**
Une proposition commerciale structurée
Les supports dynamiques approprié à votre activité : plaquettes de présentation, book, visuels interactifs
Maîtriser des outils et des modèles faciles à mettre en pratique et qui vous mettent en confiance
- **Les outils de base nécessaires au lancement**
Le fichier de prospection simple et base de travail au quotidien
La fiche découverte des besoins de vos futurs clients
Faire un suivi de son activité grâce à des tableaux simples et efficaces
- **Organiser votre développement commercial**
Préparer des objectifs qualitatifs et quantitatifs
Organiser ses priorités commerciales
Rédiger un pitch en lien avec son activité

MATÉRIEL ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Formation en présentiel
- Modalités pédagogiques : Echanges, analyses de pratiques, mises en situation et mises en pratiques, cas réels d'entreprise, co-construction, alternance d'apports théoriques et pratiques.
- Travail en groupe et suivi individualisé
- Supports pédagogiques

FORMATEUR

Cette formation est animée par un spécialiste en « développement commercial »

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation des acquis par le formateur (tour de table et mise en situation).
Évaluation de satisfaction.

ACCESSIBILITÉ

La CMA Savoie est accessible PMR (Personne à Mobilité Réduite).
Référénts Handicaps : Christel Gustin et Fanny Tandonnet
formation.savoie@cma-auvergnerrhonealpes.fr

LES +

- Echanges entre pairs
- Exercices pratiques en lien direct avec votre activité
- Taux de satisfaction sur cette thématique : [données disponibles sur le site Internet](#)

PUBLIC :

- Chef(e) d'entreprise
- Conjoint(e), collaborateur/associé
- Salarié(e)
- Demandeur d'emploi

PRÉREQUIS : Aucun

LIEU

CMA Savoie – La Motte Servolex

DATES / HORAIRES

- Jeudi 7 mars 2024
 - Mardi 1^{er} octobre 2024
- ➔ De 8h45 à 12h15 & 13h30 à 17h

TARIF

224 € nets de taxe

Prise en charge possible selon votre statut (artisan, salarié, conjoint)

DÉLAI D'ACCÈS

- Effectif minimum pour l'ouverture du stage : 6 personnes
- Date limite d'inscription : 8 jours avant la date de démarrage de la formation

CONTACT : PÔLE FORMATION

CMA Savoie – Fanny TANDONNET
17 Allée du Lac de Tignes
73290 LA MOTTE SERVOLEX
04 79 69 94 32
formation.savoie@cma-auvergnerrhonealpes.fr

CGV à consulter sur notre site internet :
<https://www.cma-savoie.fr/formations>
Siret : 130 027 956 00015

Enregistré sous le numéro
84691788769. Cet enregistrement ne vaut
pas agrément de l'État.